

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z
DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ**



**BEYOND
THE PROFIT**

**ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2026 ROKU
DO 30 CZERWCA 2026 ROKU**

Spis treści

I.	Wybrane dane przeliczone na euro	3
II.	Podstawowe informacje o Grupie Kapitałowej	5
2.1.	Podstawowe informacje o Jednostce dominującej	5
2.2.	Zarząd Jednostki dominującej	5
2.3.	Rada Nadzorcza Jednostki dominującej	5
2.4.	Skład Grupy Kapitałowej	7
2.5.	Zmiany w Grupie Kapitałowej	7
2.6.	Podstawowe produkty oferowane przez Grupę w segmentach operacyjnych	8
III.	Analiza sytuacji majątkowej oraz finansowej	11
3.1.	Analiza sprawozdania z dochodów	11
3.2.	Analiza sytuacji majątkowej i finansowej	14
3.3.	Przepływy gotówkowe	19
IV.	Pozostałe informacje	21
4.1.	Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta	21
4.2.	Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe	22
4.3.	Czynniki wpływające na wyniki w kolejnym kwartale	23
4.4.	Transakcje z jednostkami powiązаныmi	25
4.5.	Udzielone poręczenia i gwarancje	25
4.6.	Sezonowość i cykliczność	25
4.7.	Zatrudnienie w Grupie	25
4.8.	Realizacja prognoz	26
4.9.	Sprawy sporne	26
4.10.	Dywidenda	26
4.11.	Akcjonariusze jednostki dominującej	26
4.12.	Akcje posiadane przez osoby zarządzające i nadzorujące	27
4.13.	Emisja, wykup i spłata instrumentów nieudziałowych i kapitałowych	27
4.14.	Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego	27
V.	Oświadczenia Zarządu Jednostki Dominującej	28
5.1.	Oświadczenie Zarządu Jednostki Dominującej o rzetelności: jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz sprawozdania Zarządu z działalności Grupy	28
5.2.	Oświadczenie Zarządu Jednostki Dominującej o wyborze podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	28

I. Wybrane dane przeliczone na euro

Wybrane dane skonsolidowane przeliczone na euro

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.- 30.06.2026	01.01.- 30.06.2025	01.01.- 30.06.2026	01.01.- 30.06.2025
Przychody netto ze sprzedaży	412 465	396 875	97 000	94 028
Zysk z działalności operacyjnej	21 947	26 652	5 161	6 314
Zysk brutto	20 074	21 355	4 721	5 059
Zysk netto	16 126	18 471	3 792	4 376
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	18 309	47 531	4 306	11 261
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-18 065	-8 108	-4 248	-1 921
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-10 007	-36 036	-2 353	-8 538
Przepływy pieniężne netto (bez różnic kursowych)	-9 763	3 387	-2 296	802
Zysk netto przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej na jedną akcję zwykłą (w PLN/EUR)	2,42	2,78	0,57	0,66
	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025
Aktywa razem	905 363	874 538	210 731	206 908
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	376 672	328 044	87 674	77 612
Zobowiązania długoterminowe	80 939	106 139	18 839	25 112
Zobowiązania krótkoterminowe	295 733	221 905	68 834	52 501
Kapitał własny	528 691	546 494	123 057	129 296
Kapitał zakładowy	1 335	1 335	311	316
Wartość księgowa na jedną akcję (w PLN/EUR)	79,18	81,85	18,43	19,36
Średnioważona liczba akcji (w szt.)	6 676 854	6 676 854		

Wybrane dane jednostkowe przeliczone na euro

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.- 30.06.2026	01.01.- 30.06.2025	01.01.- 30.06.2026	01.01.- 30.06.2025
Przychody netto ze sprzedaży	6 571	6 857	1 545	1 625
Zysk z działalności operacyjnej	1 140	1 316	268	312
Zysk brutto	31 935	26 264	7 510	6 223
Zysk netto	31 409	25 623	7 387	6 071
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-915	559	-215	132
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	20 295	14 947	4 773	3 541
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-19 088	-14 788	-4 489	-3 504
Przepływy pieniężne netto (bez różnic kursowych)	292	718	69	170
Zysk netto przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej na jedną akcję zwykłą (w PLN/EUR)	4,70	3,84	1,11	0,91

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2026	31.12.2025
Aktywa razem	412 152	398 750	95 932	94 341
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	37 485	25 619	8 725	6 061
Zobowiązania długoterminowe	2 044	2 171	476	514
Zobowiązania krótkoterminowe	35 441	23 448	8 249	5 548
Kapitał własny	374 667	373 131	87 207	88 280
Kapitał zakładowy	1 335	1 335	311	316
Wartość księgowa na jedną akcję (w PLN/EUR)	56,11	55,88	13,06	13,22
Średnioważona liczba akcji (w szt.)	6 676 854	6 676 854		

Przychody, zyski oraz przepływy pieniężne zostały przeliczone przy użyciu średnich kursów złotego wobec euro opublikowanych przez Narodowy Bank Polski, obliczonych jako średnia arytmetyczna z ostatnich kursów publikowanych w miesiącach okresu za I półrocze 2026 oraz za I półrocze 2025, wynoszących odpowiednio 4,2522 i 4,2208. Wartości bilansowe zostały przeliczone po średnich kursach NBP obowiązujących na dzień bilansowy, które wynosiły 4,2963 na 30 czerwca 2026 roku oraz 4,2267 na 31 grudnia 2025 roku.

II. Podstawowe informacje o Grupie Kapitałowej

2.1. Podstawowe informacje o Jednostce dominującej

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Mangata Holding („Grupa Kapitałowa”, „Grupa”) jest Mangata Holding S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka dominująca”, „Spółka”, „Emitent”).

Spółka dominująca została utworzona na podstawie aktu notarialnego z dnia 1 grudnia 1990 roku (Rep. A. 1453/90). Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym w Bielsku – Białej Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem: 0000084847. Spółce nadano numer statystyczny REGON 890501767.

Akcje Spółki dominującej są notowane na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

Adres siedziby Spółki dominującej: ul. Cechowa 6/8, 43-300 Bielsko-Biała, Polska.

Podstawowe miejsce prowadzenia działalności: ul. Cechowa 6/8, 43-300 Bielsko-Biała, Polska.

Czas trwania Spółki dominującej jest nieoznaczony.

Jednostką dominującą dla Mangata Holding S.A. jest Capital MBO Sp. z o.o., natomiast jednostką dominującą najwyższego szczebla jest BTQ S.A.

2.2. Zarząd Jednostki dominującej

W skład Zarządu Jednostki dominującej na dzień 30 czerwca 2026 roku jak i na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego wchodziły następujące osoby:

- Leszek Jurasz – Prezes Zarządu,
- Jagna Stanecka – Członek Zarządu,

2.3. Rada Nadzorcza Jednostki dominującej

W skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień 30 czerwca 2026 roku, wchodziły następujące osoby:

- Grzegorz Morawiec – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Renata Jurczyk – Członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Kolbusz – Członek Rady Nadzorczej,
- Maciej Jurczyk – Członek Rady Nadzorczej,
- Marcin Kniec – Członek Rady Nadzorczej,
- Bartosz Wielicki – Członek Rady Nadzorczej.

W okresie objętym skonsolidowanym raportem, do dnia jego zatwierdzenia, miały miejsce niżej opisane zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki dominującej.

Mandat Pana Tomasza Jurczyka – Zastępcy Przewodniczącego Rady Nadzorczej, wygaś w dniu 8 lutego 2026 roku, na skutek jego śmierci.

W dniu 23 lutego 2026 roku Pan Jan Jurczyk – Członek Rady Nadzorczej, złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej ze skutkiem na koniec dnia 11 marca 2026 roku. Mandat Pana Jana Jurczyka – Członka Rady Nadzorczej, wygaś w dniu 3 marca 2026 roku, na skutek śmierci.

W dniu 11 marca 2026 roku Pan Jacek Osowski – Członek Rady Nadzorczej, złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej ze skutkiem na dzień odbycia najbliższego Walnego Zgromadzenia Mangata Holding S.A. Najbliższe Walne Zgromadzenie Emitenta odbyło się w dniu 12 marca 2026 roku, z którym to dniem wygaś mandat Pana Jacka Osowskiego w Radzie Nadzorczej oraz przestał pełnić funkcję w Komitecie Audytu.

W dniu 12 marca 2026 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Mangata Holding S.A. podjęło uchwałę o powołaniu Członka Rady Nadzorczej Spółki – Pani Renaty Jurczyk.

W dniu 12 marca 2026 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Mangata Holding S.A. podjęło uchwałę o powołaniu Członka Rady Nadzorczej Spółki – Pana Piotra Kolbusza.

W dniu 12 marca 2026 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Mangata Holding S.A. podjęło uchwałę o powołaniu Członka Rady Nadzorczej Spółki – Pana Macieja Jurczyka.

W dniu 12 marca 2026 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Mangata Holding S.A. podjęło uchwałę o powołaniu Członka Rady Nadzorczej Spółki – Pana Bartosza Wielickiego.

W dniu 5 maja 2026 roku Pan Kazimierz Przełomski – Członek Rady Nadzorczej, złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej ze skutkiem na dzień złożenia oświadczenia o rezygnacji.

W ramach Rady Nadzorczej funkcjonuje Komitet Audytu. W skład Komitetu Audytu na dzień 30 czerwca 2026 roku wchodzi:

- Marcin Kniec - Przewodniczący Komitetu Audytu,
- Grzegorz Morawiec - Członek Komitetu Audytu,
- Bartosz Wielicki – Członek Komitetu Audytu.

W okresie objętym skonsolidowanym raportem, do dnia jego zatwierdzenia, miały miejsce niżej opisane zmiany w składzie Komitetu Audytu jednostki dominującej.

W dniu 11 marca 2026 roku Pan Jacek Osowski – Członek Komitetu Audytu, złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej ze skutkiem na dzień odbycia najbliższego Walnego Zgromadzenia Mangata Holding S.A. Najbliższe Walne Zgromadzenie Emitenta odbyło się w dniu 12 marca 2026 roku, z którym to dniem wygaś mandat Pana Jacka Osowskiego w Radzie Nadzorczej oraz przestał pełnić funkcję w Komitecie Audytu.

W dniu 13 kwietnia 2026 roku Rada Nadzorcza Emitenta powołała Pana Bartosza Wielickiego – Członka Rady Nadzorczej do Komitetu Audytu.

Komitet Audytu Mangata Holding S.A. w powyższym składzie spełnia kryteria określone przez ustawę o biegłych rewidentach, firmach audytorskich i nadzorze publicznym (tj.: Dz. U. z 2025 r. poz. 1891 z późn. zm.).

2.4. Skład Grupy Kapitałowej

Strukturę właścicielską Grupy zaprezentowano w poniższej tabeli, zgodnie ze stanem na 30 czerwca 2026 roku oraz na 31 grudnia 2025 roku.

Nazwa spółki zależnej	Siedziba	Udział Grupy w kapitale na 30.06.2026	Udział Grupy w kapitale na 31.12.2025
Kuźnia Polska S.A.*	ul. Górecka 32, 43-430 Skoczów	96,00%	96,00%
Masterform Sp. z o.o.	ul. Mikulicza 6a, 58-160 Świebodzice	100,00%	100,00%
Śrubena Unia Sp. z o.o.	ul. Grunwaldzka 5, 34-300 Żywiec	100,00%	100,00%
ZETKAMA Sp. z o.o.	ul. 3 Maja 12, 57-410 Ścinawka Średnia	100,00%	100,00%
ZETKAMA R&D Sp. z o.o.	ul. 3 Maja 12, 57-410 Ścinawka Średnia	100,00%	100,00%
ZETKAMA Nieruchomości Sp. z	ul. Cechowa 6/8 43-300 Bielsko-Biała	100,00%	100,00%

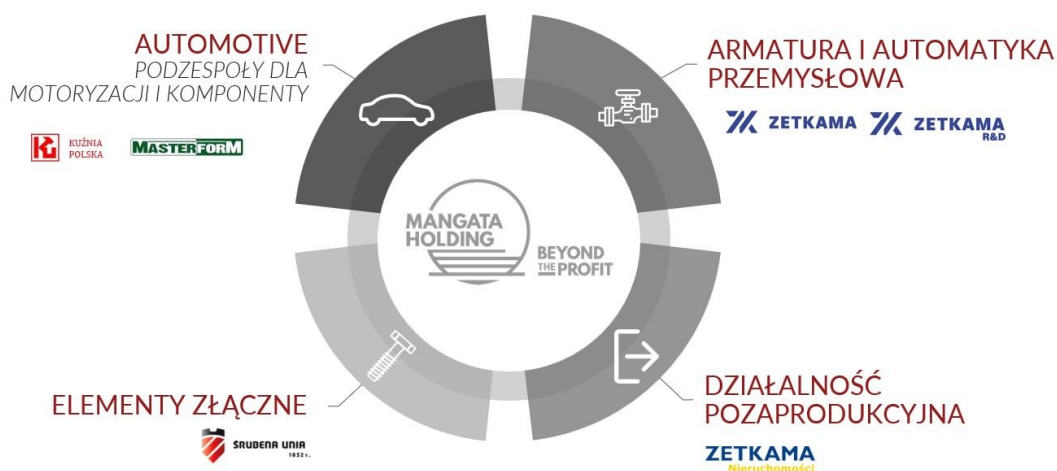
* Pozostałe 4,0% akcji spółki Kuźnia Polska S.A. znajdowało się w posiadaniu akcjonariuszy mniejszościowych. Na dzień bilansowy Kuźnia Polska S.A. posiadała 46.568 akcji własnych, co stanowiło 0,2% jej kapitału zakładowego, które zostały uwzględnione w powyższej tabeli, w udziale Grupy w kapitale tej spółki. Dnia 2 czerwca 2026 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Kuźnia Polska S.A. podjęło uchwały o umorzeniu akcji własnych, obniżeniu kapitału zakładowego spółki i związanej z tym zmianie Statutu spółki. Właściwy sąd rejestrowy KRS zarejestrował zmianę Statutu spółki i obniżenie kapitału zakładowego w dniu 7 lipca 2026 roku, a następnie akcje własne zostały wyrejestrowane z rejestru akcjonariuszy. Po umorzeniu akcji udział Grupy w kapitale zakładowym Kuźni Polskiej S.A. wynosi 95,99%.

Wszystkie jednostki konsolidowane są metodą pełną.

Strukturę Grupy Kapitałowej Mangata Holding S.A. na dzień sporządzenia sprawozdania z działalności zaprezentowano poniżej:

2.5. Zmiany w Grupie Kapitałowej

W pierwszym półroczu 2026 roku oraz do dnia zatwierdzenia niniejszego raportu do publikacji, nie wystąpiły istotne zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej.



2.6. Podstawowe produkty oferowane przez Grupę w segmentach operacyjnych

Przy wyodrębnianiu segmentów operacyjnych Zarząd Spółki dominującej kieruje się liniami produktowymi, które reprezentują główne usługi oraz wyroby dostarczane przez Grupę. Każdy z segmentów jest zarządzany odrębnie w ramach danej linii produktowej, z uwagi na specyfikę świadczonych usług / wytwarzanych wyrobów, wymagających odmiennych technologii, zasobów oraz podejścia do realizacji.

Zarząd Grupy przyjął następujący podział na segmenty operacyjne:

- Podzespoły dla Motoryzacji i Komponenty,
- Armatura i Automatyka Przemysłowa,
- Elementy Złączne,
- Działalność Pozaprodukcyjna.

Podzespoły dla Motoryzacji i Komponenty

Przedmiotem działalności zakładu produkcyjnego Kuźnia Polska S.A. z siedzibą w Skoczowie jest produkcja odkuwek matrycowych łącznie z obróbką cieplną i mechaniczną. Odbiorcami spółki są firmy ze wszystkich kontynentów, a w szczególności renomowane, międzynarodowe przedsiębiorstwa z branży motoryzacyjnej. Spółka jest dostawcą bezpośrednim dla takich wytwórców pojazdów jak Toyota, Volvo truck, BMW, ale przede wszystkim jako dostawca komponentów dla największych na świecie wytwórców części do pojazdów mechanicznych. Wyroby spółki w głównej mierze obejmują projekty dla segmentu samochodów dostawczych i ciężarowych, w których firma się specjalizuje. W mniejszym zakresie trafiają do segmentu samochodów osobowych, w tym samochodów produkowanych na rynku amerykańskim. Spółka jest także wytwórcą odkuwek stosowanych w specjalistycznych pojazdach rolniczych takich jak traktory, kombajny, osprzęt rolniczy. Realizowane dla klientów projekty obejmują także różnorodne detale do nowoczesnych silników, przekładni i sprzętu drogowego. W procesie produkcyjnym spółka wykorzystuje urządzenia, które umożliwiają wykonanie bardzo szerokiego asortymentu odkuwek w przedziale wagowym od 0,05 do 25 kg. Kuźnia Polska S.A. rozpoczęła kilka lat temu i kontynuuje dywersyfikację portfolio realizowanych projektów zarówno w ramach branży motoryzacyjnej, jak również rozwijając produkcję dla innych branż (w tym hydraulika, przemysł maszynowy). Dywersyfikacja jest strategią, która podlega ciągłym modyfikacjom związanym z procesem zmian, które aktualnie mają miejsce na rynku motoryzacyjnym, a w szczególności systemami napędowymi i elektryfikacją. Dywersyfikacja obejmuje nie tylko całe segmenty, ale również w ramach segmentów poszczególnych producentów. Perturbacje na rynku motoryzacyjnym powodują konieczność zmian i dostosowania się do nowych tendencji i wymagań stawianych przez czołowych światowych liderów w danej branży.

Zakład produkcyjny zlokalizowany w Żorach zajmuje się obróbką odlewów aluminiowych oraz żeliwnych oraz obróbką odkuwek wytworzonych w zakładzie w Skoczowie. Jest także producentem elementów stanowiących części składowe układów wydechowych samochodów osobowych, wykonywanych z rur nierdzewnych. Odbiorcami są producenci z branży automotive. Ostatni rok to przyspieszenie dywersyfikacji w obrębie sektora motoryzacyjnego, celowanie w projekty stabilne i przynoszące wartości oraz koncentrowanie się na poprawie efektywności produkcji.

Strategia spółki Kuźnia Polska S.A. na najbliższe lata to przede wszystkim działania mające zastąpić spadki sprzedaży spowodowane transformacją rynku motoryzacyjnego oraz rozwój potencjałów w dostawach dla producentów samochodów dostawczych i ciężarowych, a także pozyskiwanie projektów w branżach innych niż automotive, np. w przemyśle maszynowym czy hydraulicznym. Pozyskiwanie projektów na lata 2026-2035 będzie kluczowe w najbliższych latach. Jednym z celów jest rozwój możliwości sprzedażowych na rynku amerykańskim i meksykańskim, gdzie ulokowało się wielu producentów z Unii Europejskiej.

Masterform sp. z o.o. z siedzibą w Świebodzicach specjalizuje się w zaawansowanej technologii obróbki, wykorzystując zróżnicowany park maszynowy oraz umiejętności i wiedzę z zakresu produkcji skomplikowanych elementów, często o długich cyklach produkcyjnych i konieczności wykorzystywania wielu maszyn i operacji technologicznych, zarówno w procesach zautomatyzowanych, jak i obsłudze manualnej. Ostatnie inwestycje w najnowszy park maszynowy umożliwiają wytwarzanie w sposób powtarzalny skomplikowanych elementów, będących częścią najwyższej klasy urządzeń mających zastosowanie w technologiach związanych z wytwarzaniem urządzeń pomiarowych, badawczych, czy elementów służących do produkcji półprzewodników, gdzie wymagania są na najwyższym światowym poziomie. Komponenty wytwarzane przez Masterform sp. z o.o. wykorzystywane są między innymi w produkcji zaawansowanych technologicznie pomp próżniowych (stosownych m.in. w fabrykach mikroprocesorów) i serwowmotorów. Spółka zajmuje się także produkcją na potrzeby branży motoryzacyjnej (samochody ciężarowe, autobusy, samochody sportowe i luksusowe). Elementem wyróżniającym Masterform sp. z o.o. jest produkcja wyrobów zmontowanych z kilku elementów, które jako podzespoły są wysyłane do klientów. Strategia firmy opiera się na rozwoju dotychczasowych branż oraz dodatkowo poszukiwaniu potencjalnych klientów w branżach perspektywicznych związanych z techniką medyczną, grzewczą powiązaną z transformacją energetyczną, wydobywaniem metali, przemysłem spożywczym, gdzie mają zastosowanie materiały ze stali szlachetnych. Jednym z elementów strategii jest również wykorzystanie synergii z działaniami prowadzonymi przez inne spółki Grupy, takie jak Kuźnia Polska S.A. czy Zetkama sp. z o.o. Kompleksowa i bardziej złożona oferta pozwala na osiąganie lepszych ocen ze strony klientów. Kluczowa jest również szybka reakcja na zmienne potrzeby klientów, co jest możliwe dzięki rozwojowi współpracy technologicznej w Grupie.

Armatura i Automatyka Przemysłowa

Segment Armatury i Automatyki Przemysłowej obejmuje działalność dwóch spółek: Zetkama sp. z o.o., jednego z czołowych producentów armatury przemysłowej w Europie Środkowo-Wschodniej oraz Zetkama R&D sp. z o.o., odpowiedzialnej za badania, rozwój i wdrażanie innowacyjnych rozwiązań technologicznych. Spółki te wspólnie tworzą kompleksową ofertę produktową oraz technologiczne zaplecze badawcze, umożliwiając dalszy rozwój segmentu armatury przemysłowej zarówno na rynku krajowym, jak i międzynarodowym.

Zetkama sp. z o.o. jest obecna na ponad 75 rynkach zagranicznych i specjalizuje się w produkcji szerokiej gamy armatury przemysłowej. Portfolio firmy obejmuje m.in.: zawory zaporowe, mieszkowe, regulujące, zwrotne, bezpieczeństwa, filtry siatkowe, zasuw, kurki kulowe, zawory antyskażeniowe, balansowe (statyczne i dynamiczne), przepustnice, kompensatory, zawory pływakowe, odpowietrzające, kosze ssawne oraz płynowskazy. Produkty spółki są cenione za wysoką jakość wykonania, trwałość oraz niezawodność działania, co czyni je popularnym wyborem w wielu branżach.

Integralną częścią działalności spółki Zetkama sp. z o.o. jest odlewnia żeliwa, która dostarcza komponenty zarówno na potrzeby własnej produkcji, jak i realizuje zlecenia dla klientów zewnętrznych. Odlewy produkowane przez spółkę znajdują szerokie zastosowanie w przemyśle maszynowym, energetycznym oraz w produkcji infrastruktury technicznej. Dzięki ciągłym inwestycjom w park maszynowy i technologie odlewnicze, spółka gwarantuje wysoką jakość i precyzję wykonania.

Produkty spółki znajdują zastosowanie w kluczowych sektorach gospodarki: ciepłownictwie, ogrzewnictwie, wentylacji i klimatyzacji, wodociągach i kanalizacji, przemyśle stoczniowym, a także w różnego rodzaju instalacjach przemysłowych. W odpowiedzi na zmieniające się potrzeby rynku, Zetkama sp. z o.o. stale rozwija swoją ofertę produktową, wprowadzając nowe rozwiązania i rozszerzając ją o wyroby komplementarne pochodzące od zaufanych dostawców.

Za innowacje i rozwój produktów odpowiada Zetkama R&D sp. z o.o. – centrum kompetencji technologicznych, koncentrujące się na opracowywaniu nowych rozwiązań w obszarze armatury przemysłowej. Kluczową rolę w tej

działalności odgrywa Centrum Badawczo-Rozwojowe Armatury, które dysponuje zaawansowanym laboratorium badawczym. Laboratorium umożliwia szczegółowe testowanie zaworów bezpieczeństwa, zaworów regulacyjnych oraz innych elementów armatury przemysłowej. Dzięki elastycznej infrastrukturze badawczej możliwe jest przeprowadzanie różnorodnych testów oraz szybkie dostosowanie urządzeń badawczych do nowych wymagań technologicznych.

Centrum Badawczo-Rozwojowe prowadzi także współpracę z jednostkami naukowymi i ośrodkami badawczymi, co pozwala na stałe doskonalenie metodologii badawczej oraz rozwój kompetencji kadry inżynierskiej. Takie działania znacząco wpływają na podnoszenie jakości oferowanych produktów oraz tworzenie innowacyjnych rozwiązań technicznych. W efekcie spółka uczestniczy w projektowaniu i wdrażaniu najnowocześniejszych zaworów przemysłowych, które spełniają rosnące wymagania klientów z różnych sektorów przemysłu. Potwierdzeniem wysokich kompetencji i znaczącego wkładu spółki w rozwój technologiczny sektora jest uzyskanie w marcu 2023 roku statusu Centrum Badawczo-Rozwojowego, nadanego decyzją Ministra Rozwoju i Technologii. Status ten otwiera nowe możliwości w zakresie współpracy z instytucjami badawczymi oraz pozyskiwania funduszy na rozwój innowacyjnych projektów.

Elementy Złączne

Śrubena Unia sp. z o.o. jest producentem elementów złącznych. Jako jeden z nielicznych podmiotów w Europie prowadzi produkcję w technologii produkcji śrub na zimno i na gorąco, dlatego oferta spółki jest szeroka zarówno pod względem wymiarowym, jak i asortymentowym. Zakres produktowy obejmuje szeroki wybór wyrobów standardowych według obowiązujących norm europejskich i innych, jak również elementy niestandardowe wykonywane na podstawie rysunków technicznych i specjalnych wymagań klienta. Spółka dostarcza elementy złączne wykorzystywane w konstrukcjach mostów, hal, budynków oraz barier, jak również do budowy sieci energetycznych, dla polskich i europejskich firm budowlanych. Od ponad 30 lat zaopatruje branżę górniczą w śruby i nakrętki do montażu obudów górniczych. Oferta produktowa obejmuje również elementy złączne dla wszystkich producentów, dostawców i wykonawców współpracujących z branżą kolejową w Polsce, Europie i na świecie.

Działalność Pozaprodukcyjna

Segment działalności pozaprodukcyjnej dotyczy obsługi majątku nieprodukcyjnego stanowiącego obecnie własność spółki Zetkama Nieruchomości sp. z o.o., która jest właścicielem nieruchomości. Składnikami majątku zarządzanymi w segmencie są nieruchomości położone w Sosnowcu, Katowicach, Kłodzku oraz w Ścinawce Średniej. Podstawowym zakresem działalności w segmencie jest sprzedaż nieruchomości oraz wynajem powierzchni produkcyjnych, magazynowych oraz biurowych.

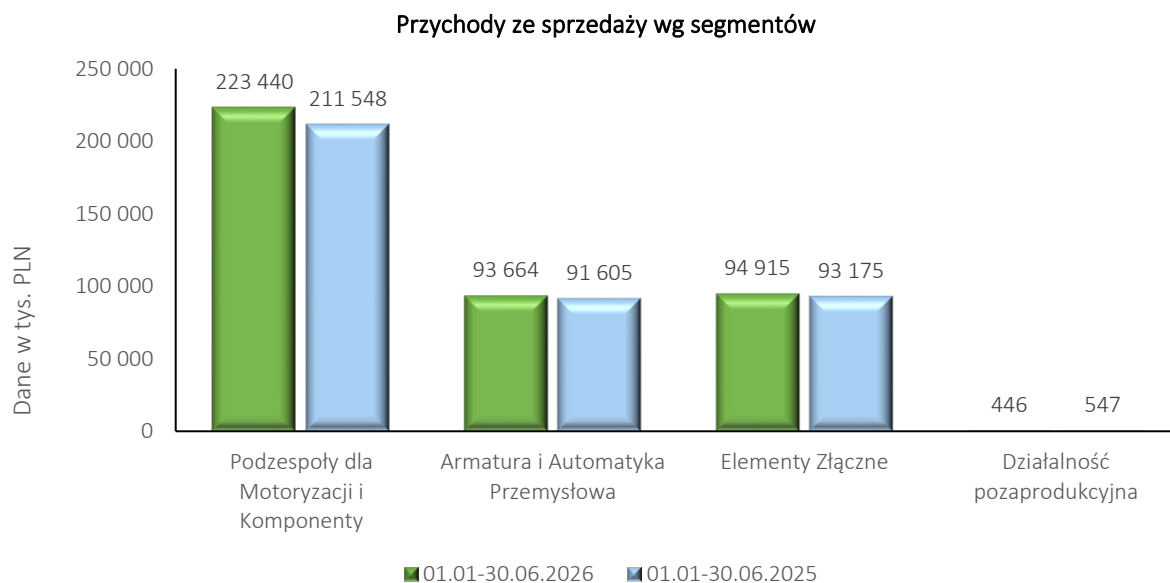
III. Analiza sytuacji majątkowej oraz finansowej

3.1. Analiza sprawozdania z dochodów

Sprawozdanie z dochodów Grupy Kapitałowej za I półrocze 2026 roku w porównaniu do wyników osiągniętych w analogicznym okresie 2025 roku, przedstawia się następująco:

Dane w tys. PLN	01.01.- 30.06.2026	01.01.- 30.06.2025	dynamika 2026/2025
Przychody ze sprzedaży	412 465	396 875	3,9%
Przychody ze sprzedaży produktów	383 133	369 328	3,7%
Przychody ze sprzedaży usług	11 075	11 421	-3,0%
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	18 257	16 126	13,2%
Koszt własny sprzedaży	330 397	317 213	4,2%
Koszt sprzedanych produktów	310 367	298 012	4,1%
Koszt sprzedanych usług	6 213	7 295	-14,8%
Koszt sprzedanych towarów i materiałów	13 817	11 906	16,1%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	82 068	79 662	3,0%
<i>Marża brutto na sprzedaży</i>	<i>19,9%</i>	<i>20,1%</i>	
Koszty sprzedaży	25 604	22 447	14,1%
Koszty ogólnego zarządu	35 037	34 046	2,9%
Pozostałe przychody operacyjne	2 958	12 556	-76,4%
Pozostałe koszty operacyjne	2 438	9 073	-73,1%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	21 947	26 652	-17,7%
<i>Marża na działalności operacyjnej</i>	<i>5,3%</i>	<i>6,7%</i>	
Przychody finansowe	2 038	904	125,4%
Koszty finansowe	3 911	6 201	-36,9%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	20 074	21 355	-6,0%
Podatek dochodowy	3 948	2 884	36,9%
Zysk (strata) netto	16 126	18 471	-12,7%
<i>Marża zysku netto</i>	<i>3,9%</i>	<i>4,7%</i>	

Przychody ze sprzedaży za I półrocze 2026 roku wyniosły 412.465 tys. PLN i były wyższe o 15.590 tys. PLN (+3,9%) w porównaniu do przychodów za I półrocze 2025 roku. W pierwszym półroczu 2026 roku obserwujemy wzrost przychodów we wszystkich kluczowych segmentach operacyjnych Grupy Kapitałowej.



Segment Podzespoły dla Motoryzacji i Komponenty pozostaje najważniejszym segmentem sprzedaży Grupy, generując 54% ogółu przychodów ze sprzedaży. W pierwszym półroczu 2026 roku w tym segmencie zaobserwowaliśmy największy spośród wszystkich segmentów wzrost przychodów ze sprzedaży (6%). Spółki segmentu prowadzą wiele aktywności rynkowych i są w trakcie uruchamiania nowych projektów z aktualnymi klientami, a także prowadzą negocjacje związane z wdrożeniem wyrobów dla nowych klientów.

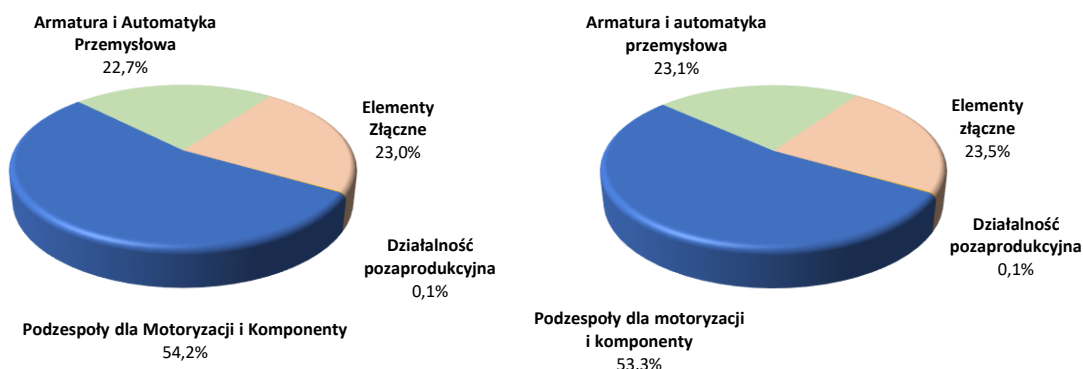
Segment Armatury i Automatyki przemysłowej odnotował w I półroczu 2026 wyższy poziom sprzedaży w porównaniu do I półrocza 2025 (+2,2%). Spółka sukcesywnie rozwija także sprzedaż zaworów bezpieczeństwa wg norm amerykańskich, intensyfikując działania marketingowe dla tej grupy wyrobów. Dodatkowo rozwijana jest sprzedaż odlewów OEM na potrzeby jednego z klientów.

Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2026 roku w segmencie Elementy Złączne były nieznacznie wyższe (+1,9%) w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku. Spółka zrealizowała w I półroczu 2026 wyższy tonażowo poziom sprzedaży w stosunku do I półrocza 2025 roku. Czynnikiem niwelującym wpływ wyższej wolumenowo sprzedaży na przychody były w głównej mierze konieczność obniżek cen wynikająca z niższych cen surowców.

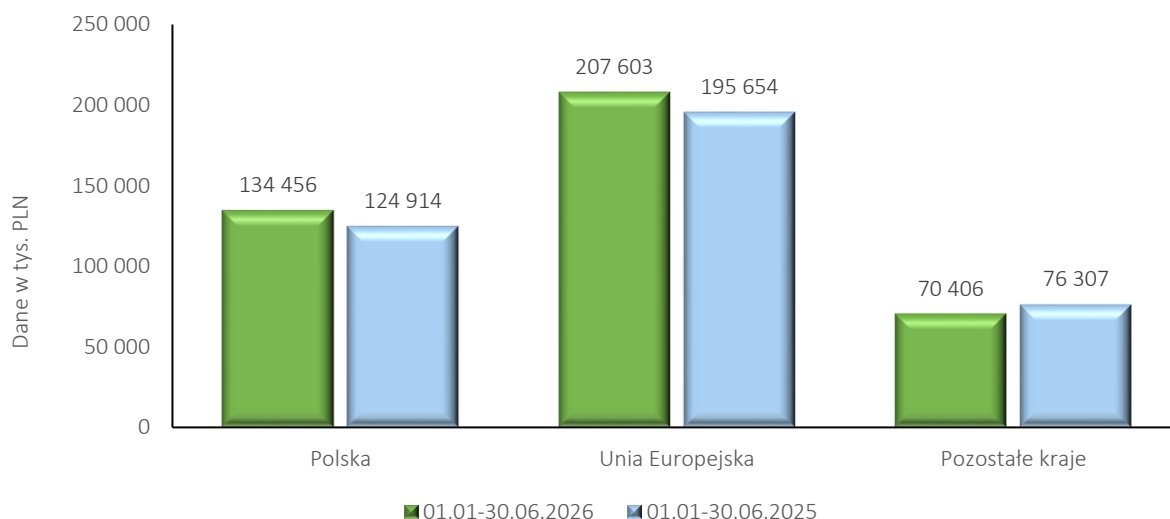
Struktura sprzedaży wg segmentów

I półrocze 2026

I półrocze 2025



Struktura terytorialna sprzedaży



Marża brutto na sprzedaży w ujęciu procentowym wyniosła 19,9% (20,1% w I półroczu 2025 roku). W I półroczu 2026 roku koszt własny sprzedaży wzrósł o 4,2% (13.184 tys. PLN) w porównaniu do I półrocza 2025 roku, wzrosły również przychody ze sprzedaży o 3,9% (15.590 tys. PLN).

Zysk brutto ze sprzedaży w I półroczu 2026 roku wyniósł 82.068 tys. PLN i był wyższy o 2.406 tys. PLN (+3,0%) od zysku brutto ze sprzedaży w analogicznym półroczu ubiegłego roku.

Wynik EBITDA (zysk z działalności operacyjnej powiększony o amortyzację) Grupy za I półrocze 2026 roku wyniósł 43.426 tys. PLN wobec 50.025 tys. PLN za I półrocze 2025 roku. W wyniku EBITDA za I półrocze 2025 roku wliczone były koszty usuwania skutków powodzi oraz odszkodowania i pomoc publiczna na usuwanie skutków powodzi (łączny przychód w wysokości 9.641 tys. PLN, łączne koszty w wysokości 6.428 tys. PLN). Rentowność mierzona wskaźnikiem EBITDA za I półrocze 2026 roku osiągnęła poziom 10,5%, natomiast za I półrocze 2025 roku wyniosła 12,6%.

Zysk netto za I półrocze 2026 roku wyniósł 16.126 tys. PLN i był niższy o 2.345 tys. PLN od zysku netto za I półrocze 2025 roku. Wskaźnik marży zysku netto w I półroczu 2026 wyniósł 3,9%, wobec 4,7% po I półroczu 2025 roku.

3.2. Analiza sytuacji majątkowej i finansowej

Analiza sprawozdania z sytuacji finansowej

Dane w tys. PLN	30.06.2026	31.12.2025	struktura 2026	struktura 2025	dynamika
Wartość firmy	31 826	31 826	3,5%	3,6%	0,0%
Wartości niematerialne	34 710	32 909	3,8%	3,8%	5,5%
Rzeczowe aktywa trwałe	346 058	345 221	38,2%	39,5%	0,2%
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	82 257	86 609	9,1%	9,9%	-5,0%
Nieruchomości inwestycyjne	13 949	13 949	1,5%	1,6%	0,0%
Pozostałe aktywa trwałe	21 739	22 111	2,4%	2,5%	-1,7%
Aktywa trwałe razem	530 539	532 625	58,6%	60,9%	-0,4%
Zapasy	166 494	168 132	18,4%	19,2%	-1,0%
Należności handlowe oraz pozostałe należności	177 943	127 953	19,7%	14,6%	39,1%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30 145	39 537	3,3%	4,5%	-23,8%
Pochodne instrumenty finansowe	0	2 095	0,0%	0,2%	-100,0%
Pozostałe aktywa obrotowe	242	4 196	0,0%	0,5%	-94,2%
Aktywa obrotowe razem	374 824	341 913	41,4%	39,1%	9,6%
AKTYWA RAZEM	905 363	874 538	100,0%	100,0%	3,5%

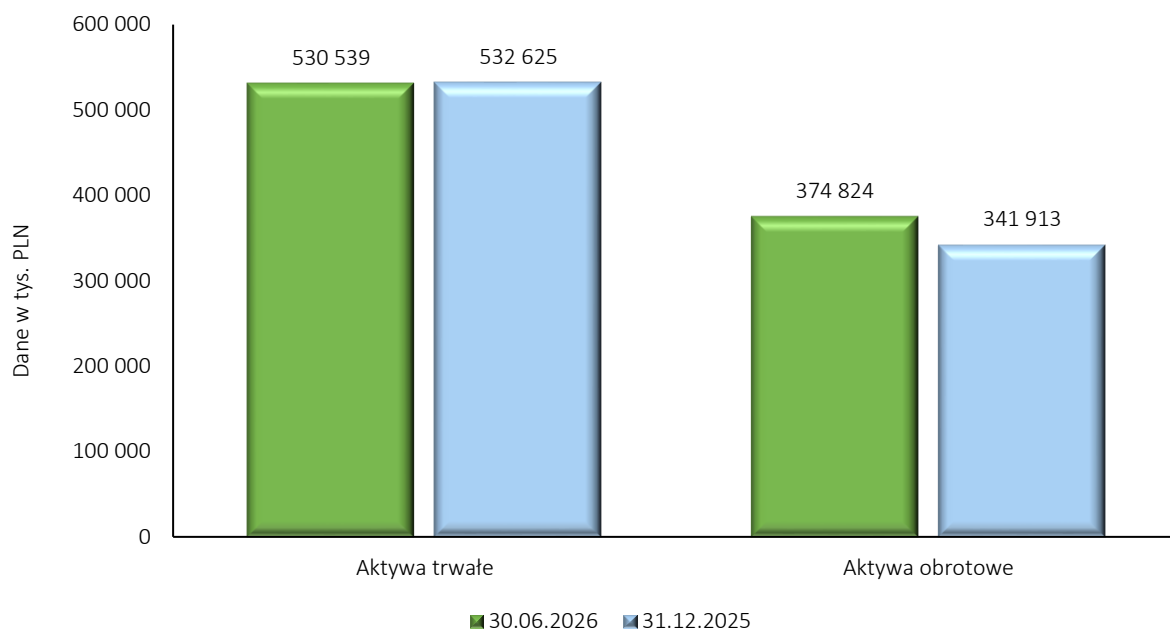
Aktywa trwałe na 30 czerwca 2026 roku stanowiły 58,6% majątku Grupy (60,9% na koniec 2025 roku). Struktura aktywów trwałych nie uległa istotnym zmianom w porównaniu do stanu na koniec 2025 roku. W roku 2026 spółki Grupy realizowały w głównej mierze inwestycje o charakterze odtworzeniowym. Kontynuowane są również inwestycje rozpoczęte w poprzednich latach.

Aktywa obrotowe na 30 czerwca 2026 roku stanowiły 41,4 % majątku Grupy, wobec 39,1% na koniec 2025 roku. W strukturze aktywów obrotowych widoczny jest wzrost wartości należności handlowych w stosunku do stanu na koniec 2025 roku. Sytuacja ta jest głównie rezultatem wyższego poziomu sprzedaży w maju i czerwcu 2026 w stosunku do listopada i grudnia 2025. Struktura wiekowa należności handlowych nie budzi zastrzeżeń – bieżące należności na 30 czerwca 2026 roku stanowiły około 86% salda należności handlowych.

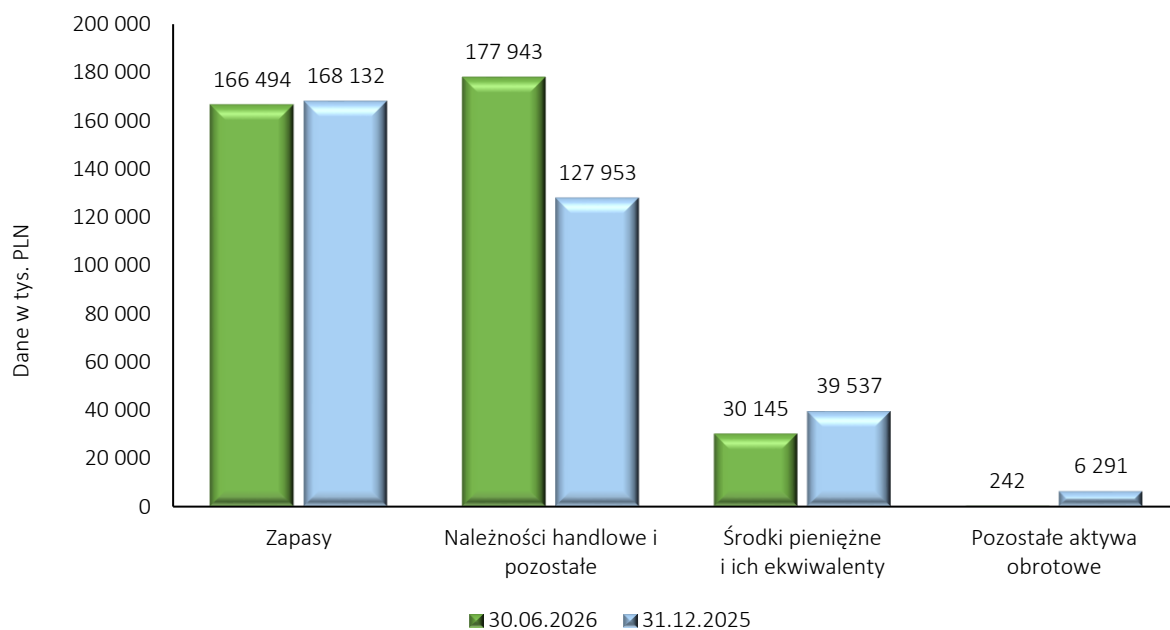
Należności handlowe - wiekowanie	saldo 30.06.2026	struktura 30.06.2026	saldo 31.12.2025	struktura 31.12.2025
Bieżące	126 838	86%	86 449	83%
Przeterminowane do 30 dni	16 211	11%	13 746	13%
Przeterminowane od 31 dni do 90 dni	3 967	3%	1 737	2%
Przeterminowane od 91 dni do 180 dni	409	0%	1 393	1%
Przeterminowane od 181 dni do 360 dni	90	0%	789	1%
Przeterminowane powyżej 360 dni	63	0%	41	0%
Razem	147 578	100%	104 155	100%

Niższy poziom zapasów jest efektem przeprowadzonego przez spółki Grupy procesu optymalizacji tak, aby posiadane zapasy pokrywały bieżące zapotrzebowanie i posiadany asortyment zapasów pozwolił na pełne pokrycie potrzeb klientów pomimo zmniejszonej produkcji w okresie wakacyjnym.

Struktura majątku:



Struktura majątku obrotowego:



Dane w tys. PLN	30.06.2026	31.12.2025	struktura 2026	struktura 2025	dynamika
Kapitał własny	520 395	538 045	57,5%	61,5%	-3,3%
Udziały niedające kontroli	8 296	8 449	0,9%	1,0%	-1,8%
Kapitał własny razem	528 691	546 494	58,4%	62,5%	-3,3%
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	15 356	34 520	1,7%	3,9%	-55,5%
Zobowiązania z tytułu leasingu	25 427	31 463	2,8%	3,6%	-19,2%
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	9 043	9 043	1,0%	1,0%	0,0%
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	31 113	31 113	3,4%	3,6%	-0,3%
Zobowiązania długoterminowe razem	80 939	106 139	8,9%	12,1%	-23,8%
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	130 164	108 126	14,4%	12,4%	20,5%
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	141 287	90 821	15,6%	10,4%	55,6%
Zobowiązania z tytułu leasingu	15 337	15 378	1,7%	1,8%	-0,3%
Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	6 491	7 323	0,7%	0,8%	-11,4%
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	2 454	257	0,3%	0,0%	854,9%
Zobowiązania krótkoterminowe razem	295 733	221 905	32,7%	25,4%	33,3%
Zobowiązania razem	376 672	328 044	41,6%	37,5%	14,8%
PASYWA RAZEM	905 363	874 538	100,0%	100,0%	3,5%

Kapitał własny stanowił 58,4% struktury pasywów na 30 czerwca 2026 roku, wobec 62,5% na koniec 2025 roku, natomiast zobowiązaniami finansowane jest 32,7% majątku, wobec 37,5% na koniec poprzedniego roku. W maju bieżącego roku jednostka dominująca zadeklarowała, a w czerwcu wypłaciła dywidendę w kwocie 30.046 tys. PLN (4,50 PLN/akcja). Zysk netto za I półrocze 2026 wyniósł 16.126 tys. PLN.

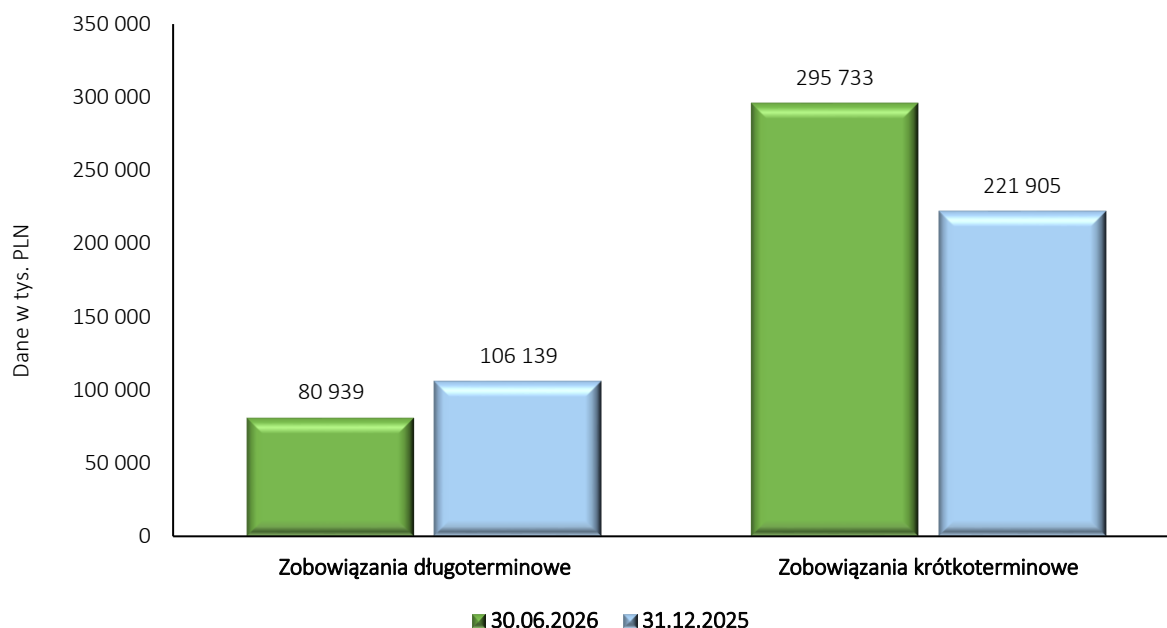
Struktura zobowiązań jest stabilna. Zobowiązania długoterminowe stanowią 8,9% struktury pasywów (12,1% na 31 grudnia 2025), natomiast zobowiązania krótkoterminowe stanowią 32,7% struktury pasywów wg stanu na 30 czerwca 2026 roku (25,4% na 31 grudnia 2025 roku).

Bilansowa wartość zobowiązań kredytowych oraz leasingowych na 30 czerwca 2026 roku była wyższa o 25.225 tys. PLN w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2025 roku. W tym okresie Grupa zarówno spłacała zadłużenie, jak i wykorzystywała kredyty o charakterze obrotowym.

W ramach zobowiązań krótkoterminowych saldo zobowiązań handlowych oraz pozostałych wzrosło o 18.864 tys. PLN w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2025 roku. Struktura wiekowa zobowiązań handlowych nie budzi zastrzeżeń – około 73% salda na 30 czerwca 2026 stanowią zobowiązania bieżące.

Zobowiązania handlowe - wiekowanie	saldo 30.06.2026	struktura 30.06.2026	saldo 31.12.2025	struktura 31.12.2025
Bieżące	70 308	73%	55 102	71%
Przeterminowane do 30 dni	24 229	25%	19 364	25%
Przeterminowane od 31 dni do 90 dni	966	1%	1 729	2%
Przeterminowane od 91 dni do 180 dni	289	0%	757	1%
Przeterminowane od 181 dni do 360 dni	438	0%	414	1%
Przeterminowane powyżej 360 dni	0	0%	0	0%
Razem	96 230	100%	77 366	100%

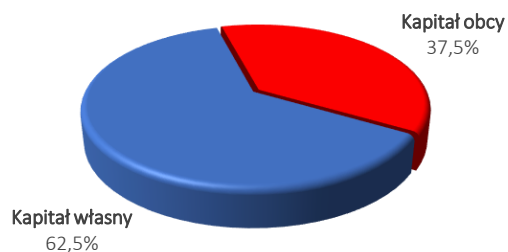
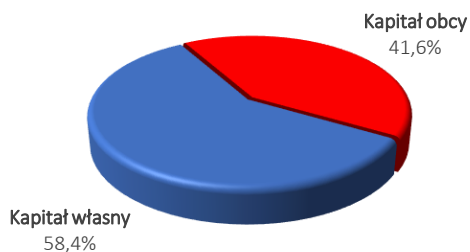
Struktura zobowiązań:



Struktura finansowania majątku:

30.06.2026

31.12.2025



Zadłużenie netto

Dane w tys. PLN	30.06.2026	31.12.2025	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2022
Kredyty i pożyczki długoterminowe	15 356	34 520	63 385	68 917	81 811
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	141 287	90 821	96 297	50 476	53 010
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	25 427	31 463	45 931	41 934	44 893
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu	15 337	15 378	16 431	14 950	14 497
Dług oprocentowany	197 407	172 182	222 044	176 277	194 211
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30 145	39 537	31 889	28 254	23 693
Dług netto	167 262	132 645	190 155	148 023	170 518
Skumulowana EBITDA (za 12 miesięcy)	90 495	97 094	90 188	127 340	167 826
Wskaźnik zadłużenia netto	1,85	1,37	2,11	1,16	1,02
Wskaźnik zadłużenia netto do EBITDA z wyłączeniem wpływu MSSF16	1,78	1,31	2,04	1,08	0,95

Analiza wskaźnikowa

Wskaźniki struktury:

	30.06.2026	31.12.2025
Kapitał stały (tys. PLN) <i>kapitał własny razem + zobowiązania długoterminowe</i>	609 630	652 633
Kapitał pracujący (tys. PLN) <i>aktywa obrotowe – zobowiązania krótkoterminowe</i>	79 091	120 008
Udział kapitału w strukturze finansowania <i>kapitał własny razem / pasywa</i>	58,4%	62,5%
Obciążenia majątku zadłużeniem <i>zobowiązania ogółem / pasywa</i>	41,6%	37,5%
Trwałość struktury finansowania <i>kapitał stały / pasywa</i>	67,3%	74,6%
Finansowanie aktywów trwałych kapitałami własnymi <i>kapitał własny / aktywa trwałe razem</i>	99,7%	102,6%
Unieruchomienie środków <i>aktywa trwałe / aktywa</i>	58,6%	60,9%
Aktywność majątku <i>kapitał pracujący / aktywa</i>	8,7%	13,7%

Struktura źródeł finansowania Grupy jest stabilna, a poziom wskaźników struktury można uznać za bezpieczny. Obciążenie majątku zadłużeniem na 30 czerwca 2026 wyniosło 41,6%. Kapitał stały wynosił 609.630 tys. PLN na 30 czerwca 2026 roku (652.633 tys. PLN na koniec 2025 roku) i pokrywał 67,3% majątku Grupy (74,6% wg stanu na koniec 2025 roku). Kapitał własny na 30 czerwca 2026 roku stanowi 58,4% struktury pasywów Grupy (62,5% na 31 grudnia 2025 roku). Kapitał pracujący Grupy wynosił 79.091 tys. PLN na 30 czerwca 2026 roku (120.008 tys. PLN na koniec 2025 roku). Poziom kapitału stałego wskazuje na pokrycie wartości trwałego majątku produkcyjnego.

Wskaźniki efektywności:

	01.01.- 30.06.2026	01.01.- 30.06.2025	01.01.- 30.06.2025*
Rentowność brutto na sprzedaży <i>wynik brutto na sprzedaży / sprzedaż netto</i>	19,9%	20,1%	20,1%
Marża zysku operacyjnego <i>zysk z działalności operacyjnej / sprzedaż netto</i>	5,3%	6,7%	5,9%
Marża EBITDA <i>(zysk z działalności operacyjnej + amortyzacja) / sprzedaż netto</i>	10,5%	12,6%	11,8%
Marża zysku netto <i>zysk netto / sprzedaż netto</i>	3,9%	4,7%	3,8%
Rentowność kapitału własnego <i>zysk netto / kapitał własny razem</i>	3,1%	3,5%	2,8%
Rentowność majątku <i>zysk netto / suma aktywów</i>	1,8%	2,0%	1,7%

* Spółka zależna emitenta, w związku z usuwaniem skutków powodzi jaka miała miejsce we wrześniu 2024 roku, w pierwszym półroczu 2025 roku otrzymała 9.641 tys. złotych jako odszkodowanie i wsparcie – zaprezentowane w nocie nr 8 Pozostałe przychody operacyjne w skróconym śródrocznym sprawozdaniu finansowym, oraz poniosła koszty związane z usuwaniem skutków powodzi w wysokości 6.428 tys. złotych – zaprezentowane w nocie nr 9 Pozostałe koszty operacyjne w skróconym śródrocznym sprawozdaniu finansowym.

Wskaźnik rentowności brutto na sprzedaży w I półroczu 2026 (19,9%) osiągnął poziom niższy w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego (20,1%). Wskaźnik marży zysku operacyjnego (EBIT) ukształtował się na poziomie 5,3%, wobec 6,7% w analogicznym okresie ubiegłego roku. Niższy wskaźnik marży z działalności

operacyjnej był głównie spowodowany dużą presją cenową oraz większymi kosztami energii i transportu. Wskaźnik marżowości EBITDA w I półroczu 2026 (10,5%) był niższy w stosunku do porównywalnego okresu roku poprzedniego (12,6%). Rentowność zysku netto wyniosła 3,9% w I półroczu 2026 roku, wobec 4,7% w I półroczu 2025 roku. Wskaźnik rentowności majątku wyniósł 1,8% na koniec czerwca 2026 roku, wobec 2,0% na koniec czerwca 2025 roku.

Wskaźniki płynności i rotacji:

	30.06.2026	31.12.2025
Wskaźnik płynności I <i>aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe</i>	1,27	1,54
Wskaźnik płynności II <i>(aktywa obrotowe - zapasy) / zobowiązania krótkoterminowe</i>	0,70	0,78
Rotacja należności (dni) <i>(należności handlowe netto na koniec okresu x liczba dni w okresie) / przychody ze sprzedaży</i>	65	49
Rotacja zapasów (dni) <i>(zapasy na koniec okresu x liczba dni w okresie) / koszt własny sprzedaży</i>	91	100
Rotacja zobowiązań (dni) <i>(zobowiązania handlowe na koniec okresu x liczba dni w okresie) / koszty działalności operacyjnej</i>	45	39

Wskaźniki płynności w obu analizowanych okresach ukształtowały się na poziomie uważanym za bezpieczny - wskaźnik płynności I wyniósł 1,27 (1,54 na koniec ubiegłego roku), natomiast wskaźnik płynności II wyniósł 0,7 (0,78 na koniec ubiegłego roku). Wskaźnik rotacji należności wzrósł o 16 dni w porównaniu do stanu na koniec ubiegłego roku. Wskaźnik rotacji zapasów spadł o 7 dni w porównaniu do stanu na koniec ubiegłego roku. Wskaźnik rotacji zobowiązań wzrósł o 6 dni w porównaniu do stanu na koniec ubiegłego roku.

Grupa zarządza kapitałem w celu zapewnienia zdolności kontynuowania działalności, bezpieczeństwa finansowego oraz oczekiwanej stopy zwrotu dla akcjonariuszy i innych podmiotów zainteresowanych kondycją finansową poszczególnych Spółek oraz Grupy jako całości. W celu monitorowania zdolności obsługi długu, Grupa oblicza wskaźnik zadłużenia netto (tj. zobowiązań z tytułu leasingu, kredytów, pożyczek i innych instrumentów dłużnych pomniejszonych o wartość dostępnych środków pieniężnych) do EBITDA (wynik z działalności operacyjnej skorygowany o koszty amortyzacji). Grupa zakłada utrzymanie wskaźnika długu do EBITDA na poziomie nie wyższym niż 3,5, na dzień 30 czerwca 2025 roku wskaźnik ten (z wyłączeniem wpływu MSSF16) plasował się na poziomie 1,78. Ponadto celem Grupy jest utrzymywanie wskaźnika udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 40%.

3.3. Przepływy gotówkowe

W analizowanych okresach Grupa wygenerowała następujące przepływy pieniężne:

Dane w tys. PLN	01.01.-30.06.2026	01.01.-30.06.2025
Przepływy z działalności operacyjnej	18 309	47 531
Przepływy z działalności inwestycyjnej	-18 065	-8 108
Przepływy z działalności finansowej	-10 007	-36 036
Razem	-9 763	3 387
Różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych	371	198
Stan gotówki na początek okresu	39 537	31 889
Stan gotówki na koniec okresu	30 145	35 474

W I półroczu 2026 roku Grupa wygenerowała dodatnie przepływy z działalności operacyjnej w kwocie 18.309 tys. PLN.

W przepływach z działalności inwestycyjnej najistotniejszą pozycję w I półroczu 2026 roku stanowiły wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych w kwocie 14.193 tys. PLN.

W przepływach z działalności finansowej najistotniejsze pozycje w I półroczu 2026 roku to:

- wypłata dywidendy w łącznej kwocie 30.046 tys. PLN,
- spłata zobowiązań z tytułu kredytów (13.756 tys. PLN) i leasingów (7.388 tys. PLN),
- wpływy z zaciągniętych kredytów w kwocie 43.955 tys. PLN.

IV. Pozostałe informacje

4.1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta

Przeznaczenie zysku za rok obrotowy 2025

W dniu 28 maja 2026 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie jednostki dominującej podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto za rok obrotowy 2025 w kwocie 30.387.983,92 zł w następujący sposób:

- na wypłatę dywidendy w łącznej kwocie 30.045.843,00 zł,
- na kapitał zapasowy w kwocie 342.140,92 zł.

Kwota dywidendy została ustalona na 30.045.843,00 zł (tj. 4,50 PLN na jedną akcję). Dzień dywidendy został ustalony na 11 czerwca 2026 roku, natomiast wypłata dywidendy nastąpiła 25 czerwca 2026 roku.

Wzrost przychodów w I półroczu 2026

Przychody ze sprzedaży Grupy za I półrocze 2026 roku wyniosły 412.465 tys. PLN i były wyższe o 3,9% niż w analogicznym półroczu ubiegłego roku. Obserwujemy prawie 6% wzrost przychodów ze sprzedaży w segmencie Podzespoły dla Motoryzacji i Komponenty. Segmenty Elementy Złaczne, Armatura i Automatyka Przemysłowa zrealizowały przychody na poziomie zbliżonym do I półrocza 2025. Grupa pracuje nad wdrażaniem nowych projektów. Jednym z czynników wpływających na poziom przychodów było lekkie osłabienie się w porównaniu do I półrocza 2025 złotówki względem euro (kurs średni notowań dziennych euro za I półrocze 2026 4,25 PLN/EUR wobec 4,23 PLN/EUR w I pierwszym półroczu 2025). Poniższa tabela zawiera porównanie kwartalnych poziomów przychodów w roku 2026 do roku 2025.

Dane w tys. PLN	I kw. 2025	II kw. 2025	III kw. 2025	IV kw. 2025	I kw. 2026	II kw. 2026
Przychody ze sprzedaży	196 080	200 795	199 260	172 734	205 819	206 646

Redukcja śladu węglowego – zakup zielonej energii na lata 2025/2026

Grupa Mangata Holding podjęła decyzję o kontynuacji współpracy z Energa Obrót na lata 2025-2026 (dostawy energii elektrycznej dla Grupy). Zakup energii jest realizowany po cenach rynkowych. Jednocześnie, mając na uwadze istotność kwestii klimatycznych związanych z emisją gazów cieplarnianych, Grupa zdecydowała o zakupie gwarancji pochodzenia dla całego wolumenu energii elektrycznej na lata 2025-2026. Dostawca gwarantuje, że dostarczona energia elektryczna pochodzi ze źródeł odnawialnych, co w sposób istotny wpływa na redukcję śladu węglowego i jest elementem strategii dekarbonizacji Grupy.

Segment Element Złaczne – realizacja inwestycji proekologicznej

W segmencie Elementy Złaczne realizowany jest ważny projekt mający na celu reorganizację obszarów produkcyjnych, optymalizację wykorzystania powierzchni produkcyjnych, redukcję kosztów energii cieplnej i ograniczenie wpływu na środowisko (zmniejszenie zużycia kwasów, wyeliminowanie własnej kotłowni). Łączna wartość inwestycji związanych z celami ekologicznymi sięga około 13 mln PLN i jest realizowana w latach 2024-2026. Ze względu na to, że powyższa inwestycja spełnia warunki „kredytu ekologicznego” w ramach Działania 3.1 Kredyt Ekologiczny Priorytet 3. Zazielenienie przedsiębiorstw, który może być częściowo sfinansowany ze środków

Funduszu Kredytu Ekologicznego w formie premii ekologicznej (w ramach Programu Operacyjnego Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki na lata 2021–2027), do wysokości i na warunkach określonych w Regulaminie Konkursu określonego przez BGK spółka zależna Emitenta stara się o otrzymanie „premi ekologicznej” w kwocie około 5,9 mln PLN po zakończeniu inwestycji. Obecnie trwa etap weryfikacji dokumentów rozliczających inwestycję przez BGK, a realizacja wypłaty powinna nastąpić w trzecim kwartale tego roku.

4.2. Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

Do głównych czynników mających wpływ na wyniki osiągnięte w I półroczu 2026 roku należy zaliczyć:

1. Umiarkowany wzrost popytu rynkowego w segmentach. Główne segmenty operacyjne Grupy odnotowały wzrost popytu. Wskaźniki makroekonomiczne, a także odczyty nastrojów rynkowych, utrzymują się na podobnym poziomie jak w pierwszym półroczu 2025 roku. Jednakże większe koszty energii i transportu wraz z brakiem indeksacji cen wyrobów spowodowały obniżenie marży osiąganą przez spółki w poszczególnych segmentach.

W segmencie Podzespoły dla Motoryzacji i Komponenty obserwujemy wzrost sprzedaży, przy jednoczesnym spadku marży brutto, co dotyczy wszystkich branż, do których wyroby dostarczają spółki segmentu. Przychody segmentu realizowane są w ponad 95% w euro i dolarze amerykańskim.

W I półroczu 2026 segment Elementy Złączone zrealizował sprzedaż na poziomie zbliżonym do analogicznego okresu roku poprzedniego (95,2 mln PLN w I półroczu 2026 w stosunku do 93,7 mln PLN w I półroczu 2025). Spółka Grupy osiągnęła około 3% wzrost wolumenowy sprzedaży. Około połowa obrotów segmentu realizowana jest w euro.

Segment Armatura i Automatyka Przemysłowa, dzięki intensyfikacji działań marketingowych, zwiększa w 2026 wolumen sprzedaży. Jednocześnie rozwijana jest współpraca w zakresie produkcji odlewów OEM. Także w przypadku tego segmentu wpływ na poziom przychodów miało osłabienie się średniego kursu złotego w stosunku do euro. Około 73% sprzedaży segmentu realizowane jest w euro.

2. Stabilne z perspektywy eksportera poziomy kursu euro i wahania kursu dolara amerykańskiego w I półroczu 2026. Grupa realizuje ok. 73% obrotów w EUR i ok. 7% obrotów w USD. Średni kurs EUR w I półroczu 2026 wyniósł 4,24 PLN/EUR był bardzo zbliżony do I półrocza 2025 4,23 PLN/EUR. W przypadku dolara amerykańskiego średni kurs w I półroczu 2026 wyniósł 3,64 PLN/USD, a w I półroczu 2025 3,88 PLN/USD, tj. spadek o około 6%.

3. Ceny materiałów i energii.

W pierwszym półroczu 2026 roku obserwujemy wzrost cen surowców i materiałów, w tym ceny stali. Dalszy trend oraz skala rynkowych zmian cen są trudne do oszacowania, a ich poziom jest silnie uzależniony od kosztów produkcji stali (koszty związane z prawami do emisji CO₂, ceny energii elektrycznej, złomu oraz dodatków stopowych).

Wzrost cen stali wpłynie na wzrost kosztów produkcji i obniżenie poziomu zysku ze sprzedaży. Spółki Grupy w umowach handlowych wprowadziły mechanizmy indeksujące ceny sprzedaży w ślad za zmieniającymi się cenami stali.

Ceny energii elektrycznej w pierwszym półroczu 2026 wzrosły w porównaniu do 2025 roku. Wpływ na kształtowanie się cen energii elektrycznej mają wyższe opłaty systemowe, ponadto wzrosły stawki

opłaty mocowej, opłaty OZE oraz opłaty kogeneracyjnej. Grupa zakontraktowała około 50% planowanego na rok 2026 zużycia energii elektrycznej. Pozostałe około 50% poddane było i będzie wahaniom cen na rynku SPOT. Średnia cena energii za I półrocze 2026 roku była wyższa od ceny za I półrocze 2025 o około 5%.

4. Projekty optymalizacyjne.

Spółki Grupy wdrażają i monitorują szereg projektów optymalizacyjnych mających na celu poprawę procesów produkcyjnych i optymalizację kosztów. Projekty w głównej mierze ukierunkowane są na obniżenie kosztów stałych oraz optymalizację kosztów zatrudnienia.

5. Konflikt w regionie Bliskiego Wschodu

W lutym 2026 roku rozpoczął się konflikt w regionie Bliskiego Wschodu. Prowadzi on do zakłóceń w łańcuchu dostaw (szczególnie związanych z ropą naftową).

Grupa nie posiada aktywów w regionie objętym konfliktem.

Konflikt ten wywołuje skutki o charakterze globalnym, co może przełożyć się na wzrost kosztów operacyjnych bieżącej działalności i negatywnie wpłynąć na wyniki Grupy za 2026 rok.

6. Konflikt na terytorium Ukrainy.

W lutym 2022 roku Rosja zapoczątkowała działania wojenne na terytorium Ukrainy. W odpowiedzi na działania agresora społeczność międzynarodowa nałożyła na Rosję i Białoruś pakiet sankcji gospodarczych.

W obecnej chwili nadal nie można przewidzieć dalszego przebiegu działań wojennych ani skali ewentualnych kolejnych sankcji.

Grupa nie posiada aktywów na terytorium objętym konfliktem, jak również na terytorium Rosji czy Białorusi. Działalność na tych rynkach jest zgodna z aktualnymi Rozporządzeniami UE.

4.3. Czynniki wpływające na wyniki w kolejnym kwartale

Do najważniejszych czynników istotnie determinujących wyniki Grupy należą:

Popyt na produkty Grupy

W gospodarce polskiej i europejskiej w pierwszym półroczu 2026 roku obserwujemy spowolnienie, z którego pierwsze symptomy wychodzenia pojawiły się dopiero pod koniec drugiego kwartału. Niższe poziomy zamówień odnotowywane są głównie w branży automotive, która w Europie nie wykazuje oznak ekspansji i pozostaje przytłumiona przez konkurencję z Chin. W tym segmencie Grupa prowadzi działania zmierzające do dywersyfikacji sprzedaży poza branżą automotive. Przewiduje się, że popyt pozostanie na stabilnym poziomie, jednakże segment ten pozostaje pod silną presją kosztową.

W segmencie Armatura i Automatyka Przemysłowa utrzymuje się bezpieczny poziom portfela. W roku 2024 Zetkama sp. z o.o. uruchomiła sprzedaż produktów z nowej oferty zaworów bezpieczeństwa certyfikowanych wg wymagań norm amerykańskich, co umożliwia rozwój sprzedaży m.in. do branży petrochemicznej. Grupa oczekuje wzmocnienia swojej pozycji rynkowej dzięki nowej ofercie produktowej. Grupa zwiększyła swoją

działalność marketingową na rynku azjatyckim i Bliskim Wschodzie. Jednocześnie sukcesywnie rozwija działalność w zakresie serwisu armatury, co stanowi kolejny element oferty rynkowej i budowania przewagi konkurencyjnej.

W segmencie Elementy Złączne kluczowymi kierunkami działań rynkowych są branża kolejowa (zarówno rynek krajowy, jak i kraje Europy centralnej i wschodniej), branża generacji mocy i przesyłu energii. Na wyniki segmentu wpłynąć mogą zmiany cen kluczowych surowców (indeksacje cenowe), a także programy inwestycyjne, szczególnie w zakresie infrastruktury transportowej, energetycznej oraz w górnictwie.

Czynnikiem mogącym pozytywnie wpłynąć na poziom przychodów Grupy jest potencjalne uruchomienie inwestycji w ramach KPO, szczególnie w zakresie inwestycji infrastrukturalnych w kolejnictwie, budownictwie drogowym a także modernizację sieci energetycznych. Wpływ na popyt na wyroby Spółek Grupy (szczególnie w przypadku segmentu Armatura i Automatyka Przemysłowa oraz segmentu Elementy Złączne) mogą mieć również programy inwestycyjne związane z odbudową infrastruktury w Ukrainie. W chwili obecnej trudno określić jednak ramy czasowe oraz poziom ewentualnych programów odbudowy.

Ceny kluczowych materiałów

Najbardziej prawdopodobny scenariusz na kolejne miesiące 2026 roku zakłada lekki wzrost cen stali. Czynniki podbijającymi ceny są regulacje UE, wzrost cen energii oraz popyt przemysłowy w Europie na który mogą mieć wpływ zamówienia wojskowe w ramach programu SAFE. Ceny kontraktów na dostawy energii na 2026 rok zanotowały spadki na giełdach, co pozwoliło utrzymać taryfy poniżej 500 zł/MWh. Choć cena samej energii jest nieznacznie wyższa niż na koniec 2025 roku to rachunki końcowe rosną przez wyższe opłaty dystrybucyjne oraz wzrost opłaty mocowej. Dużą niewiadomą pozostają ceny surowców oraz ropy, które w dużej mierze uzależnione są od bieżącej sytuacji geopolitycznej.

Ceny energii elektrycznej

Grupa zakupiła około 50% zapotrzebowania na energię elektryczną na rok 2026 w formie kontraktów terminowych. Pozostała część zakupów realizowana jest po cenach SPOT. Początkiem roku 2026 zaobserwowaliśmy wyraźny wzrost cen, a drugim kwartale nastąpiło stopniowe obniżenie cen energii elektrycznej. Na średnią ważoną cenę energii elektrycznej dla Grupy wpływają notowania SPOT (efekt sprzyjających warunków dla produkcji energii ze źródeł odnawialnych). Na lata 2025 i 2026 Grupa zawarła umowę z dostawcą energii na gwarancje pochodzenia dla całego wolumenu energii elektrycznej, co ma zapewnić dostęp do zielonej energii elektrycznej skutkujące redukcją śladu węglowego.

Rynek pracy

W perspektywie kolejnych miesięcy 2026 roku trudno jest przewidzieć dalszy rozwój sytuacji na rynku pracy. Pomimo niekorzystnego otoczenia rynkowego, bezrobocie w Polsce utrzymuje się na niskim poziomie, choć obserwujemy ciągłą presję rosnących kosztów zatrudnienia. Spółki Grupy sukcesywnie wdrażały optymalizacje procesowe służące efektywniejszemu wykorzystaniu zasobów ludzkich i ich dopasowaniu do potrzeb produkcyjnych i sprzedażowych. Czynnikiem istotnym dla polskiego rynku pracy są także pracownicy z Ukrainy. Część pracowników może zdecydować się na opuszczenie Polski zarówno ze względu na to, że rząd ukraiński oczekuje ich powrotu do kraju przygotowując oficjalne programy zachęcające uchodźców do powrotu do ojczyzny, jak i szukanie przez nich pracy w krajach zachodniej Europy. Jednocześnie na rynku polskim dostępnych jest coraz więcej pracowników z Azji, którzy w głównej mierze przejmują mniej skomplikowane prace.

Kursy walut

Mając na uwadze strukturę walutową sprzedaży Grupy, obserwowane pod koniec drugiego kwartału osłabienie się złotego względem EUR i USD wpływa pozytywnie na poziom sprzedaży oraz realizowanych marż eksportowych. Grupa stosuje narzędzia naturalnego zabezpieczania przepływów walutowych w EUR (zakupy surowców oraz

obsługa zadłużenia oprocentowanego w EUR) a także transakcje hedgingowe typu forward, których celem jest minimalizacji wpływu zmian kursu PLN/EUR oraz PLN/USD.

Płynność finansowa

Obecna sytuacja płynnościowa Grupy jest stabilna, a posiadane środki pieniężne oraz dostępne linie kredytowe świadczą o wysokiej elastyczności finansowej. Struktura wiekowa należności handlowych na 30 czerwca 2026 roku była bezpieczna – 86% należności handlowych to należności bieżące, a spółki Grupy nie doświadczają problemów w obszarze spływu należności a zobowiązania regulowane są na bieżąco.

Sytuacja makroekonomiczna

Na wyniki działalności Grupy wpływa sytuacja w otoczeniu makroekonomicznym. Do najważniejszych czynników wpływających na działalność Grupy należy zaliczyć: dynamikę wzrostu gospodarczego PKB, a co za tym idzie poziom aktywności gospodarczej, kształtowanie się stóp procentowych oraz poziom bezrobocia. Aktualne wskaźniki makroekonomiczne, a także odczyty sentymentu rynkowego (m.in. wskaźniki PMI) wskazują na utrzymywanie się słabszych perspektyw rynkowych szczególnie w polskim przemyśle, przy jednoczesnym stopniowym wychodzeniu ze strefy spadkowej gospodarek strefy euro. Na perspektywę kolejnych miesięcy wpływać będzie także polityka prowadzona przez Stany Zjednoczone w zakresie ceł i dostępu do rynku amerykańskiego oraz sytuacja geopolityczna wpływająca na ceny czynników energii oraz koszty transportu.

4.4. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Spółki z Grupy Kapitałowej Mangata Holding nie zawierały ze sobą transakcji na warunkach odbiegających od warunków rynkowych.

4.5. Udzielone poręczenia i gwarancje

W okresie objętym raportem Spółki Grupy Kapitałowej Mangata Holding nie udzielały poręczeń ani gwarancji.

4.6. Sezonowość i cykliczność

Działalność spółek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej nie podlega istotnym zjawiskom cykliczności ani sezonowości, niemniej należy mieć na uwadze „efekt sierpnia” oraz „efekt grudnia” – w tych miesiącach przychody ze sprzedaży są relatywnie niższe z uwagi na przerwy w produkcji u większości klientów.

4.7. Zatrudnienie w Grupie

Przeciętne zatrudnienie w Grupie (w przeliczeniu na pełne etaty) w podziale na poszczególne grupy zawodowe kształtowało się następująco:

	30.06.2026	31.12.2025
Pracownicy umysłowi	355	365
Pracownicy fizyczni	1 206	1 255
Przeciętne zatrudnienie	1 561	1 620

4.8. Realizacja prognoz

Zarząd Mangata Holding S.A., mając na uwadze dużą niepewność związaną z przebiegiem konfliktu zbrojnego w Ukrainie oraz niestabilną sytuację makroekonomiczną w Europie i na świecie, zdecydował się nie podawać do publicznej wiadomości prognozy wyników na 2026 rok.

4.9. Sprawy sporne

Wykaz istotnych spraw sądowych został przedstawiony w skróconym śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej na dzień i za okres zakończony 30 czerwca 2026.

4.10. Dywidenda

W dniu 9 sierpnia 2017 roku Zarząd Spółki przyjął oraz przekazał do publicznej wiadomości Politykę Dywidendową Mangata Holding S.A. (raport bieżący nr 26/2017).

W dniu 28 maja 2026 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie jednostki dominującej podjęło uchwałę o przeznaczeniu zysku netto za rok obrotowy 2025 w kwocie 30.387.983,92 zł w następujący sposób:

- na wypłatę dywidendy w łącznej kwocie 30.045.843,00 zł,
- na kapitał zapasowy w kwocie 342.140,92 zł.

Kwota dywidendy została ustalona na 30.045.843,00 zł (tj. 4,50 PLN na jedną akcję). Dzień dywidendy został ustalony na 11 czerwca 2026 roku, natomiast wypłata dywidendy nastąpiła 25 czerwca 2026 roku.

4.11. Akcjonariusze jednostki dominującej

Poniżej wskazano akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne (powyżej 5%) pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Akcyonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu
Capital MBO sp. z o.o.	4 226 741	63,30%	4 226 741	63,30%
BTQ S.A. (posiadacz pośredni akcji przez Capital MBO sp. z o.o.) *	4 226 741	63,30%	4 226 741	63,30%
Nationale Nederlanden OFE	424 432	6,36%	424 432	6,36%

*Jednostką dominującą wobec Capital MBO Sp. z o.o., a zarazem pośrednim posiadaczem akcji Mangata Holding S.A., jest BTQ S.A. Spółka ta jest posiadaczem 4.226.741 akcji (co stanowi 63,30% udziału w kapitale zakładowym), które dają prawo do 4 226 741 głosów na Walnym Zgromadzeniu (co stanowi 63.30% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu).

Spółka nie emitowała papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne.

Nie występują ograniczenia w zakresie wykonywania prawa głosu z akcji ani ograniczenia przenoszenia prawa własności akcji.

4.12. Akcje posiadane przez osoby zarządzające i nadzorujące

Poniżej przedstawiono łączną liczbę i wartość nominalną akcji Emitenta będących w posiadaniu osób zarządzających oraz nadzorujących na dzień przekazania obecnego i poprzedniego raportu:

Akcjonariusz	Stanowisko	Liczba posiadanych akcji na dzień przekazania obecnego raportu	Wartość nominalna posiadanych akcji na dzień przekazania obecnego raportu	Liczba posiadanych akcji na dzień przekazania poprzedniego raportu	Wartość nominalna posiadanych akcji na dzień przekazania poprzedniego raportu
Marcin Kniec	Członek RN	760	152 PLN	760	152 PLN

4.13. Emisja, wykup i spłata instrumentów nieudziałowych i kapitałowych

W okresie objętym sprawozdaniem Zarządu z działalności i do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania Zarządu z działalności jednostka dominująca nie przeprowadzała transakcji emisji, wykupu ani spłaty instrumentów nieudziałowych ani kapitałowych.

4.14. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

W okresie objętym sprawozdaniem Zarządu z działalności oraz do dnia jego zatwierdzenia w spółkach Grupy Kapitałowej nie wystąpiły przypadki naruszenia istotnych postanowień umów kredytowych ani umów pożyczek oprócz opisanej poniżej.

Na 30 czerwca 2026 roku jednostka zależna emitenta nie dochowała kowenantu określonego w umowie kredytowej, tj. utrzymania wskaźnika zadłużenia netto/EBITDA < 4,5 i wyniósł on 5,27. Po dacie bilansowej jednostka zależna emitenta uzyskała oficjalne potwierdzenia od banków, iż banki odstąpią od określonych w umowach czynności związanych ze stwierdzeniem przypadku naruszenia kowenantu.

V. Oświadczenia Zarządu Jednostki Dominującej

5.1. Oświadczenie Zarządu Jednostki Dominującej o rzetelności: jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz sprawozdania Zarządu z działalności Grupy

Wedle naszej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone: jednostkowe oraz skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta oraz jego wynik finansowy.

Półroczne sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

5.2. Oświadczenie Zarządu Jednostki Dominującej o wyborze podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu skróconego śródrocznego jednostkowego oraz skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa.

Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu skróconego śródrocznego jednostkowego oraz skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, zgodnie z obowiązującymi przepisami i standardami zawodowymi.

<i>Data</i>	<i>Imię i Nazwisko</i>	<i>Funkcja</i>	<i>Podpis</i>
9 września 2026 roku	Leszek Jurasz	Prezes Zarządu	
9 września 2026 roku	Jagna Stanecka	Członek Zarządu	